

WE LOVE OUR TRUCKS...

Toyota Material Handling Schweiz AG gehört zur Toyota Material Handling Gruppe, der globalen Nr. 1 in der Herstellung und dem Verkauf von Flurfördergeräten und Gabelstaplern. In der Schweiz beschäftigen wir rund 60 Mitarbeitende.

Wir bieten für den Schweizer Markt ein lückenloses Produktsortiment sowie eine Vielfalt an Serviceleistungen. Der Hauptsitz ist in Bülach (ZH) und ein Logistik- und Service-Center befindet sich in Safenwil (AG)

Zur Erreichung unserer ambitionierten Vertriebsziele suchen wir eine/einen engagierte/n und zielstrebige/n



Techn. Verkaufsberater/in Region BE/FR/JU

WAS ERWARTET DICH?

Du akquirierst neue Kunden und betreust unsere bestehenden Kunden vor Ort. Dank deinem Einsatz verbessern wir unsere Marktposition und gewinnen Marktanteile. Du agierst zielorientiert, überzeugend, sympathisch und bist in der Lage, Beziehungen und Netzwerke zu schaffen und erfolgreich zu pflegen.

- Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Akquisition von neuen Kunden
- Überzeugende und kompetente Präsentation unseres Produktpportfolios
- Technische und kommerzielle Beratung, sowie Verkauf
- Planen und Führen von Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss
- Du bist die Schnittstelle zum Vertriebsinnendienst, Rental&Used und unserer Service-Organisation

WAS SOLLTEST DU MITBRINGEN?

- Technische und/oder kaufmännische Grundausbildung
- Mehrjährige Verkaufserfahrung im B2B, sowie erste Erfahrungen im Aussendienst
- Sicher im Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen und du hast Freude mit modernen IT-Tools deine Arbeit zu optimieren
- Umfassende geographische und wirtschaftliche Kenntnisse über das Einsatzgebiet
- Du bist ein Kommunikationstalent und strahlst Energie und Dynamik aus
- Deine Muttersprache ist Schweizerdeutsch und Französischkenntnisse sind wünschenswert
- Englischkenntnisse sind von Vorteil und erleichtern dir die tägliche Arbeit
- Hohe Eigenmotivation und Ausdauer
- Technisches Flair
- Wohnort im Reisegebiet

Wir bieten dir ein kollegiales und dynamisches Team und die Möglichkeit, dich in einem internationalen Unternehmen erfolgreich weiter zu entwickeln. Stetige Aus- und Weiterbildungen lassen dich tiefer in die Welt von Toyota eintauchen. Du findest bei uns fortschrittliche Anstellungs- und Arbeitsbedingungen und sehr gute Sozialleistungen.

Bist du an einer spannenden und vielseitigen Stelle im Verkaufsaussendienst innerhalb eines dynamischen und wachsenden Unternehmens interessiert? Dann müssen wir uns kennenlernen! Eva Fischer freut sich auf deine elektronische Bewerbung an hr@ch.toyota-industries.eu. Wenn du Fragen hast, hilft sie dir jederzeit gerne unter Tel: 043 211 20 81 oder per Mail weiter.



TOYOTA
MATERIAL HANDLING